Obrazec 3: Vsebina in metodologija operacije

|  |  |
| --- | --- |
| **Naziv operacije** |       |
| **Kratica operacije** | Par-20-22-       |
| **Opis operacije***(največ 4 strani velikosti A4)* |
| *Opis operacije, morebitne dosedanje rezultate ter ključno vsebino aktivnosti prijavljene operacije (izhodišče, zastavljen izziv, poslovna priložnost, prebojnost, uporabljene metode in pristopi). Opišite produkte in/ali storitve, ki izkazujejo komplementarnost med partnerji in njihov potencial na tujih trgih.**Navedite aktivnosti, ki jih boste izvedli, skupaj s terminskim načrtom izvedbe posameznih aktivnosti; pri vsaki aktivnosti navedite rezultate le-te.* |
|       |
| **Opis ciljev operacije**(največ 2 strani velikosti A4) |
| *Navedite in opišite glavne cilje operacije, t.j. cilje (rezultate in učinke), ki jih načrtujete neposredno doseči do zaključka predložene operacije. Vsak cilj operacije povežite s kazalniki operacije, ki ste jih opredelili v tabeli »Kazalniki operacije, ki se bodo vnesli v 7. člen pogodbe o sofinanciranju«, ki se nahaja pod to preglednico.* *Izpolnite tudi preglednico s kazalniki o katerih bodo upravičenci poročali agenciji še tri leta po zaključku operacije, izključno le za namene spremljanja uspešnosti operacije.* |
|       |
| **Opis sodelovanja in prenosa znanj in izkušenj med partnerji v partnerstvu** *(največ 2 strani velikosti A4)* |
| *Opišite predvidena sodelovanja med partnerji in opredelite predvidene prenose znanj in izkušenj znotraj partnerstva. Predstavite izkušnje s poslovanjem na tujih trgih vsakega partnerja, ter opišite, kako bi povezava obstoječega znanja in izkušenj vplivala na dodano vrednost partnerstva.* |
|       |
| *Navedite aktivnosti, ki jih boste izvedli, skupaj s terminskim načrtom in nosilcem izvedbe posameznih aktivnosti; pri vsaki aktivnosti jasno opredelite rezultate.*  |
|       |
| **Obrazložitev finančnega načrta operacije** *(največ 4 strani velikosti A4)* |
| *Obrazložite finančni načrt. Natančno opredelite vire financiranja za posamezne partnerje. Opredelite način in vire zagotavljanja lastnih sredstev. Podrobno opišite aktivnosti za katere ste predvideli stroške v finančnem načrtu. Kratko opišite posamezno kategorijo v finančnem načrtu načrtovanih upravičenih stroškov.*  |
|       |
| **Umestitev operacije glede na Strategijo pametne specializacije »S4«** |
| *(Izberite prednostno področje uporabe veljavne S4 v katerega sodi operacija)***:** |
| [ ]  1. Pametna mesta in skupnosti[ ]  2. Pametne zgradbe in dom z lesno verigo[ ]  3. Mreže za prehod v krožno gospodarstvo[ ]  4. Trajnostna pridelava hrane[ ]  5. Tovarne prihodnosti[ ]  6. Zdravje – medicina[ ]  7. Mobilnost[ ]  8. Razvoj materialov kot končnih produktov[ ]  9. Trajnostni turizem |
| **Natančno predstavite kako in zakaj je mogoče operacijo uvrstiti v izbrano prednostno področje »S4«***(največ 4 strani velikosti A4)* |
| *(Pri opisu bodite natančni, saj uvrstitev projekta v eno od prednostnih področij S4 predstavlja pogoj javnega razpisa. V primeru, da uvrstitev v prednostno področje ne bo ustrezno utemeljena se lahko vloga zaradi neizpolnjevanja pogojev zavrne)**(do 1000 znakov)***:** |
|       |

|  |
| --- |
| **Kazalniki, o katerih bodo upravičenci poročali agenciji še tri leta po zaključku operacije, izključno le za namene spremljanja uspešnosti operacije** |
| Kazalnik 1 | Dodana vrednost na zaposlenega | Vpišite stanje na dan 31. 12. 2018  |       |
| Kazalnik 2 | Neto število zaposlenih | Vpišite stanje na dan 31. 12. 2018  |       |
| Kazalnik 3 | Čisti prihodki od prodaje | Vpišite stanje na dan 31. 12. 2018  |       |
| Kazalnik 4 | Število izobraževanj vsebinsko vezanih na spodbujanje izvoza  | Vpišite predvideno število v teku izvajanja operacije |       |
| Kazalnik 5 | Število usposabljanj vsebinsko vezanih na spodbujanje izvoza | Vpišite predvideno število v teku izvajanja operacije |       |
| Kazalnik 6 | Število sklenjenih pogodb s tujimi partnerji | Vpišite predvideno število v teku izvajanja operacije |       |
| Kazalnik 7 | Ustvarjen prihodek na tujih trgih | Vpišite predvideno povečanje v % glede na izhodiščno stanje |       |

|  |
| --- |
| **Kazalniki operacije, ki se bodo vnesli v 7. člen pogodbe o sofinanciranju** |
| **Naziv kazalnika** | **Načrtovana vrednost ob začetku operacije** | **Načrtovana vrednost ob zaključku operacije** |
| Poslovni načrt[[1]](#footnote-1) |  |       |
| Načrt trženja na tujem trgu[[2]](#footnote-2) |  |       |
| Število udeležb partnerstva na sejmih na ciljnih trgih |  |       |
| Število partnerjev, ki bodo v okviru operacije vstopili na nov tuji trg, oz. bodo na že osvojenem trgu ponudili novo storitev in/ali produkt. |  |  |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Kraj, datum | Žig | Ime in priimek zakonitega zastopnika |
|  |  |  |
|  |
| Podpis |
|  |

1. Poslovni načrt mora biti pripravljen v skladu s pravili stroke. Poslovni načrt naj obsega najmanj naslednja poglavja:

- opis podjetja in panoge,

- produktov/storitev prijavitelja,

- načrt trženja,

- načrt poslovnih procesov (način dela, procesi, opredelitev poslovnega modela…),

- človeški viri (organizacija, načrtovanje),

- finančne projekcije,

- ocena tveganj in problemov,

- terminski načrt. [↑](#footnote-ref-1)
2. **Načrt trženja** naj obsega najmanj **naslednja poglavja**:

	* opis trenutnega trženjskega stanja
		+ tržna analiza (splošno stanje)
		+ tržni segmenti
		+ analiza konkurence (značilnosti, moč, strategije tekmecev)
		+ analiza tržnih poti (velikost in pomen posamezne tržne poti – distribucija)
	* SWOT analiza
	* Opredelitev ciljev (finančni cilji, trženjski cilji)
	* Trženjska strategija (ter programi/aktivnosti delovanja)
		+ Ciljni trgi
		+ Pozicioniranje
		+ Zaposleni
		+ Tržne poti
		+ Tržno komuniciranje
		+ Oglaševanje
		+ Pospeševanje prodaje
		+ Raziskave in razvoj
	* Finančni načrt trženja za 3 leta
	* Uresničitev delovanja (program trženjskih aktivnosti) – ovrednoten po letih
	* Organizacija in nadzor trženjskih aktivnosti
	* Priloga: - kratek opis organizacije prodaje (prodajne poti, distribucijski kanali, zaposleni in njihove izkušnje na tem področju) [↑](#footnote-ref-2)